



Mobiliser ses ressources pour un échange constructif

« 1 journée de formation (7h)

« date & lieu à définir

Public : Techniciens ovins

Prérequis : Aucun

OBJECTIF GENERAL

- › Promouvoir le conseiller comme un allié de l'éleveur et un acteur clé de la haute qualité de la production, et du renouvellement des générations
- › Favoriser l'expression du projet personnel de l'éleveur
- › Obtenir l'adhésion des éleveurs à l'activité du conseil
- › S'approprier les outils de la communication orale et relationnelle
- › S'approprier des techniques verbales pour libérer les situations de blocage

PROGRAMME

La formation sollicite les situations et problématiques concrètes vécues par les stagiaires si ceux-ci sont d'accord pour les partager.

- › Définir ce qu'est une relation
- › La posture du Conseiller
 - Améliorer la posture du Conseiller pour nourrir la confiance en soi et la relation avec l'éleveur
- › Mobiliser les outils de mise en relation
 - Développer l'attention à l'autre et l'écoute active
- › Questionner pour comprendre et se comprendre
 - Comprendre la position de chacun.
 - Co-construire des solutions acceptables pour chacun
- › Expérimenter les outils en jeux de rôles
 - Analyse de situations complexes
 - S'entraîner en mettant en pratique l'ensemble des outils abordés sur la base de situations concrètes proposées par le formateur ou par les stagiaires. Chaque situation est complétée soit par un apport théorique, soit par un exercice commun à tous les stagiaires.

Méthodes pédagogiques

- 20% de théorie / 80% de pratique
- Recueil des besoins et attentes des stagiaires au début de la formation.
- Expérimenter des mises en situation professionnelle à partir de la récolte de scénarios
- Exercices pratiques, exercices de réflexion à partir de cas concrets.
- Jeux de rôles à caractère professionnel pour développer ses capacités à stimuler l'échange
- Livret pédagogique remis aux participants

Une évaluation à l'oral et l'écrit permettra de mesurer la satisfaction de l'ensemble des stagiaires. Techniques d'évaluation sur chaque exercice pratique.



Alain BOUSIGUE, Formateur spécialisé en communication relationnelle : prise de parole, animation de réunion, gestion du stress et gestion des conflits.



Avec un profil original (ingénieur agronome ISARA / consultant-formateur, membre du RP-CFI et du SYCFI* / coach professionnel certifié et supervisé membre ICF**/ comédien professionnel), Alain Bousigue propose une pédagogie spécifique, originale et concrète, toujours reliée aux réalités des entreprises. Les outils proposés rendent chaque stagiaire autonome, permettent une progression durable. *RP-CFI : Qualification du Répertoire Professionnel des Consultants-Formateurs Indépendants - **ICF : International Coaching Federation

Si vous souhaitez suivre cette formation, merci de contacter la personne référente pour votre région :

Contacts :

Région Occitanie : Stéphanie Lafont - formation@coopoccitanie.fr

Région Nouvelle-Aquitaine : Philippe Sommer - psommer@na.lacoopagri.coop

Région PACA : Sandrine Escoffier - sescoffier@sud.lacoopagri.coop

Région Auvergne Rhône-Alpes : Fabien Sevin - fsevin@ara.lacoopagri.coop

Région Grand-Est : Laura Crispel - lcrispel@ge.lacoopagri.coop

Autres régions : Ophélie Theuma - o.teuma@interbev.fr

Pour tout renseignement, contactez Ophélie TEUMA,

Tél. : 06 38 58 32 55.  : o.teuma@interbev.fr

Evaluation de la formation : réalisée par écrit et par oral pour chaque stagiaire.

Validation : attestations de présence

Date(s) et lieu(x) : à définir

Horaires : à définir (durée : 7 h)



Coût de la formation : 280 € H.T / personne

Frais de repas des stagiaires en sus